

MORA | aktiv

WASSER

WÄRME

Liebe Leserinnen, liebe Leser,

wenn der Sommer am 21. Juni beginnt, hat das Warten endlich ein Ende. Die Sonne zeigt sich wieder häufiger und die Temperaturen steigen. Unsere Heizungen haben monatelang Schwerstarbeit geleistet und freuen sich jetzt auf die Ruhepause in den warmen Monaten und unser Freizeitalltag findet mehr und mehr unter freiem Himmel statt. Das ist der richtige Zeitpunkt für eine Wartung Ihrer Heizungsanlage, für die Modernisierung Ihres Bades oder auch die Installation von Rauchwarnmeldern. Wir beraten Sie gerne. Mit un-

serer heutigen Ausgabe von MORA | aktiv stellen wir Ihnen unsere ehemaligen Auszubildenden Paul Hembach und Philipp Küpper vor. Außerdem haben wir mit Michael Rappenhöner über den Umbau des MORA Badstudios gesprochen.

Viel Spaß beim Lesen!

M. Rappenhöner *M. Rappenhöner* *Montag*

DANKE.
Für euren
Besuch.



Im April fand das diesjährige Bergische Frühlingsfest statt. Für zwei Tage haben die Gewerbetreibenden ein Fest für alle Generationen organisiert. Malwettbewerb, Gewerbe-Rallye, XL-Menschenkicker, und das alles bei besten Wetterverhältnissen.

In Kürten-Broich war das inzwischen die vierte Veranstaltung und wieder für alle ein Gewinn. Tolle Unterhaltung, spannende Gespräche und interessante Vorführungen. Große Begeisterung fand auch das persönliche Angebot von Michael Montag:

Im speziellen Ofen bereitete er knusprigen Flammkuchen zu, dazu das passende Glas Wein und die kulinarische Freude war perfekt. Das Frühlingsfest 5.0 für 2019 ist bereits in Planung.



BAD IDEEN.
Wir planen und
realisieren –
Sie genießen.



**MORA
BAD**

Der Bäderbauer

WEITERE INFORMATIONEN
FINDEN SIE ONLINE HIER:
WWW.MORA-BAD.DE

Sind wir doch mal ganz ehrlich: Am schönsten ist es immer wieder zu Hause. Dort sind wir in unserer eigenen Welt und können selbst für unser Wohlbefinden sorgen. Und das gilt ganz besonders für das Bad. Der Raum im Haus, wo natürliche Intimität zu Hause ist, wo wir entspannen und neue Energie aufladen. Hier begrüßen wir den Tag am Morgen und verabschieden uns abends in die Nachtruhe.

Mit gestalterischer Vielfalt und Individualität bei den Ausstattungsbausteinen bis ins kleinste Detail bleiben keine Wünsche mehr offen. Noch nie gab es ein so breites Auswahlangebot wie heute und so viele Möglichkeiten, die individuellen Vorstellungen zu verwirklichen.

Mit unserem ganzheitlichen Ansatz als Generalauftragnehmer verstehen wir uns auch als Schnittstelle zwischen den verschiedenen Gewerken. Unterschiedlichste Kundentypen finden bei uns passende Angebote hinsichtlich Ausstattung, Oberfläche, Farbe und auch Lichtwirkung. Bereits seit 2010 zeigen wir unseren Kunden im Kreativ-Badstudio Problemlösungen für jede Aufgabenstellung und für jeden Geschmack. Und dabei demonstrieren wir in der Ausstellung Lösungen zum Anfassen, nutzen die Prospekte unserer Hersteller und überzeugen mit Detailplanungen und 3-D-Animationen.

In Deutschland warten Badezimmer durchschnittlich 23 Jahre auf eine Modernisierung, während das Auto durchschnittlich alle sieben Jahre im Haushalt gewechselt wird.

Wie ist das eigentlich bei Ihnen zu Hause? Denken Sie vielleicht gerade über eine Badmodernisierung nach? Rufen Sie uns an, vereinbaren Sie mit uns einen Termin für das Erstgespräch und freuen Sie sich schon zum Herbstbeginn über ein neues Bad. Denn wenn alle Auftragsdetails geklärt sind, haben wir sechs bis acht Wochen Vorlauf für alle Vorbereitungen und brauchen dann noch etwa 18 Arbeitstage für die Sanierung bei Ihnen vor Ort.



Nadine Teubler und Michael Rappenhöner bei der Detailarbeit

IM GESPRÄCH MIT MICHAEL RAPPENHÖNER

Herr Rappenhöner, Sie haben erstmals nach Eröffnung Ihr Badstudio modernisiert und umgebaut. Was waren die Gründe dafür?

„Offen gesagt, hat mich eine ungenutzte leere Wand so gestört, dass ich mich Ende 2017 für den Umbau entschieden habe.“

Was sind die Vorteile für Ihre Kunden?

„Unsere Kunden profitieren in vielerlei Hinsicht. Mit unseren Ausstellungsteilen können wir Vorteile unterschiedlichster Oberflächen wie auch Detaillösungen für die Übergänge zwischen Wand, Fliesen und Objekten aufzeigen. Auch verschiedene Beleuchtungsvarianten setzen die einzelnen Objekte unterschiedlich in Szene. Dazu bietet unser Collagenstudio auf über 110 m² viele Ideen für jeden Kundentyp.“

Wie viele Kunden nehmen Ihre Beratungskompetenz in Anspruch?

„Wir haben wöchentlich etwa drei Kundenerstgespräche, um gemeinsam die Wünsche und Ziele herauszuarbeiten. Sind die Ideen und Wünsche abgestimmt, wird gemeinsam das Budget definiert. Auf dieser Basis folgt die passgenaue Detailplanung.“

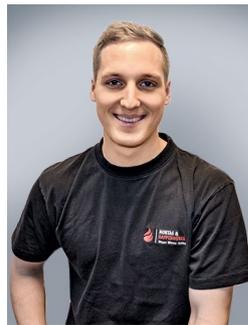
Ein neues Bad ist eine komplexe Aufgabenstellung. Wie viele Traumbäder schaffen Sie alljährlich für Ihre Kunden?

„Tatsächlich vergehen von der Idee bis zur Übergabe immer einige Wochen. Trotzdem schaffen wir mit unserem Badteam wöchentlich neue Bäder.“



HERZLICHEN GLÜCKWUNSCH – ERFOLGREICHER BERUFSSTART IM DOPPELPAK

Seit vielen Jahren bilden wir bei uns im Betrieb in verschiedenen Bereichen aus und geben damit jungen Menschen die Chance, qualifiziert in das Berufsleben zu starten. Eine wichtige Aufgabe, um auch den eigenen Nachwuchs zu sichern. Vor einigen Monaten haben gleich zwei Auszubildende die Abschlussprüfung zum Anlagenmechaniker – Sanitär-, Heizungs- und Klimatechnik – erfolgreich bestanden und sind jetzt bei uns im Team angestellt. Wir haben mit beiden gesprochen.



Paul Hembach aus Wipperfeld, 1998 geboren

Was hat dich für diese Ausbildung motiviert?

Während der Schulzeit habe ich ein Praktikum bei Montag & Rappenhöner machen können und war sofort begeistert: interessante Aufgaben, nette Menschen und eine tolle Betriebsgröße.

Was hat dich in der Ausbildung begeistert?

In den unterschiedlichen Betriebsbereichen habe ich viele Herausforderungen kennengelernt und durfte bei den Lösungen der Probleme immer mitwirken. Zum Ende meiner Ausbildung habe ich für die Kundenbesuche einen eigenen Firmenwagen bekommen. Das fand ich super.

Welche Aufgabe hast du nach der Ausbildung übernommen?

Ich bin sozusagen jetzt als Allrounder in den Bereichen Bad und auch Heizung eingesetzt. Dadurch lerne ich ständig weiter dazu.

Strebst du weitere Fortbildungen an?

Aktuell bin ich zusammen mit meinem Ausbildungskollegen Philipp Küpper bei der SHK-Innung in Köln und wir machen gemeinsam die Ausbildung zum Kundendiensttechniker.

Was machst du gerne privat?

In meiner Freizeit gehe ich gerne zum Kraftsport und trainiere im Fitnessstudio. Außerdem kicke ich in einer Fußballfreizeitmannschaft.



Philipp Küpper aus Kürten, 1997 geboren

Warum hast du dich für diese Ausbildung entschieden?

Ich finde die Aufgaben sehr abwechslungsreich, habe Spaß daran mit Menschen zu arbeiten und die erneuerbaren Energien fand ich schon immer spannend.

Wie bist du zu Montag & Rappenhöner gekommen?

Eigentlich habe ich meine Ausbildung in einem anderen Betrieb gestartet. Ich habe dann während der Ausbildung hier gewechselt und bin heute sehr froh darüber.

Was hat dir während der Ausbildung besonders gut gefallen?

Ich finde es prima, immer wieder neue Kunden kennenzulernen. Hier im Betrieb finde ich besonders das familiäre Klima, das Miteinander und den Zusammenhalt klasse. Das macht hier richtig Spaß zu arbeiten.

Was sind deine aktuellen Aufgaben?

Wie auch der Paul werde ich als Allrounder in den Bereichen Bad und Heizung eingesetzt. Dabei kann ich viel lernen und Erfahrungen sammeln. Zukünftig liegt mein Fokus im Anlagenbau und bei der schnellen Hilfe vor Ort über unseren Schadenservice bei Wasserschäden.

Was sind deine privaten Interessen?

Bereits seit 15 Jahren ist Fußball mein Hobby. Ich bin gerne sportlich aktiv, und das am liebsten teamorientiert. Außerdem bin ich Fan von Bayer 04 Leverkusen.



UNSER ANGEBOT FÜR SIE: Brandschutz- rauchwarntechnik von Kidde.

CO-Melder warnen bei austretendem Kohlenmonoxid und schützen Sie und Ihre Familie vor dieser unsichtbaren Gefahr. Kohlenmonoxid wird vom Menschen nicht wahrgenommen – es ist unsichtbar, geruchlos und geschmacklos. Und aus diesem Grund wird das hochgiftige Gas häufig als „leiser Killer“ bezeichnet.

Schützen Sie sich vor den folgenschweren Konsequenzen einer Kohlenmonoxid-Vergiftung mit den professionellen Kohlenmonoxid-Meldern von Kidde.

Bereits seit über 50 Jahren ist der Hersteller eine feste Größe in der Brandschutz- und Rauchwarntechnik. Mit dem CO-Melder präsentiert Kidde ein Gerät, das weit mehr kann als gesetzlich gefordert.

Neben der Erkennung von Kohlenmonoxid verfügt der CO-Melder auch über einen Spitzenwertspeicher. Die Geräte von Kidde sind mit einer Zehnjahresbatterie ausgestattet.



Profitieren Sie von unserem Angebot. Für € 45,00 pro Gerät (zzgl. MwSt.) installieren wir Ihnen die Warnmelder, wenn wir so-wieso bei Ihnen vor Ort sind. Planen Sie für die nächste Wartung gleich den Einbau der „Lebensretter“ mit ein.

Heiztechnik zum Anfassen: der dritte Besuch bei Viessmann in Allendorf

Moderne Heiztechnik steigert den Wärmekomfort, schont die Umwelt und entlastet den Geldbeutel. Bis zu 40 % der Energiekosten lassen sich mit einer Modernisierung sparen.



Um aktuell informiert zu sein, waren wir im April bereits zum dritten Mal hintereinander mit unseren Kunden in Allendorf. Ein spannender Tag mit vielen Informationen rund um die Heiztechnik des 21. Jahr-

hunderts. Beim gemeinsamen Rundgang waren die Teilnehmer besonders von der modernen Fertigung, den Großkesseln und dem neuen Forschungszentrum beeindruckt.



**MONTAG &
RAPPEHÖNER**
Wasser Wärme Service

Impressum

Montag & Rappenhöner GmbH
Industriestraße 3 · 51515 Kürten
Tel. 02268 90820 · Fax 02268 908228
www.montag-rappenhoener.de

Bildnachweis

Montag & Rappenhöner GmbH
Fotolia
Kidde